

Dekpol S.A. jest prężnie rozwijającą się firmą z 25 letnim doświadczeniem na rynku. Swoje sukcesy zawdzięcza sprawnie działającemu zespołowi osób pracujących w firmie. W związku z dalszym rozwojem firmy poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Kierownik Biura Sprzedaży B2B **Miejsce pracy: Gdańsk**

Opis stanowiska pracy:

- Nawiązywanie współpracy handlowej z potencjalnymi Klientami/ Inwestorami,
- Podtrzymywanie relacji z obecnymi Klientami/Inwestorami,
- Działania bezpośrednio wspierające sprzedaż,
- Badanie potrzeb biznesowych Klientów,
- Udział i wsparcie w negocjacjach,
- Koordynacja pracy kilkuosobowego zespołu sprzedaży,
- Zapewnienie jakości procesu sprzedaży i wysokiego standardu obsługi klientów,
- Realizacja planów sprzedażowych,
- Wspieranie rozwoju portfela klientów.

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe,
- Doświadczenie w obszarze sprzedaży B2B,
- Doświadczenie w zarządzaniu zespołem sprzedażowym min. 2 lata,
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów z klientami, otwartość, komunikatywność,
- Bardzo dobra organizacja pracy i umiejętność ustalania priorytetów,
- Doświadczenie w branży budowlanej lub architektonicznej,
- Umiejętności negocjacyjne,
- Znajomość runku inwestycji budowlanych będzie dodatkowym atutem,
- Znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem.

Oferujemy:

- Interesującą pracę w renomowanej firmie,
- stabilne zatrudnienie,
- atrakcyjne wynagrodzenie,
- opiekę medyczną,
- pracę w przyjaznych warunkach.

NIE ZWLEKAJ I DOŁĄCZ DO NASZEGO ZESPOŁU

Aplikacje prosimy składać na adres:

kariera@dekpole.pl

Dekpol S.A.
ul. Gajowa 31
83-251 Pinczyn
tel. 058/ 560 10 75

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie danych Osobowych Dz. U. nr 133 poz. 883 z późn. zm.)”.